

平成 23 年 11 月 30 日

ダイレクトマーケティング方式による医療保険の販売開始について

足利銀行(頭取 藤澤 智)は、平成 23 年 12 月 1 日(木)より、シンプルでわかりやすい女性専用医療保険「満期保険金付医療保険(10)【メディリターン エース】」(引受保険会社：カーディフ生命保険会社)のダイレクトマーケティング方式による販売を開始いたします。医療保険の販売を非対面型で行うことにより、保障のニーズを感じているお客さまにとって、窓口にご来店いただくことなく保険加入のお申込みをすることが可能となります。

当行では、今後とも地域のお客さまにご満足いただける商品・サービスの提供に努めてまいります。

記

1. 販売方法について

- (1) 従来の窓口での対面型販売とは異なり、資料送付と電話によるご説明で契約募集を完結する「非対面型」の販売方法となります。
- (2) ダイレクトマーケティング方式による保険販売を行うコールセンターを新たに設置いたします。
- (3) 女性のお客さまへ、電話にて当商品の資料送付のご案内をいたします。
- (4) 契約のお申込みには、お客さまから専用の申込書類を郵送していただきます。

2. 対象商品の概要

「満期保険金付医療保険(10)【メディリターン エース】」は、病気による入院と手術への手厚い保障に加え、10 年後に満期保険金が受け取れる“安心の保障とうれしいボーナス”がひとつになったシンプルでわかりやすい、女性のための医療保険です。

- (1) すべてのガンや女性特有の病気による入院を手厚く保障します。
- (2) 幅広い手術を手厚くカバーします。
- (3) 高額な自己負担がかかる先進医療も保障します。
- (4) 10 年後に満期保険金をお受け取りいただけます。

3. コールセンターの概要

- (1) 場所：宇都宮市馬場通り4-3-7 馬場通り四丁目ビル8階
- (2) 名称：足利銀行 保険通販デスク
- (3) 電話番号：0120-935-008 (フリーダイヤル)
- (4) 営業時間：年中無休(12月31日～1月3日を除く、9:00～20:00)

以 上

【カーディフ・アシュアランス・ヴィ(カーディフ生命保険会社)について】

カーディフ・アシュアランス・ヴィは、ヨーロッパ有数の金融グループ、BNP パリバ(本社:フランス)の保険事業部門である BNP パリバ・カーディフに属する会社です。日本においては、平成 12 年 4 月に日本支店を開設して以来、主に銀行をパートナーとしてビジネスを行っています。

平成 13 年に日本で初めて、ローン債務者がガンと診断された場合に債務返済に充当するための診断給付金をお支払いする「ガン保障特約付団体信用生命保険」を開発するなど、団体信用生命保険を主力商品としています。カーディフ生命保険会社に関する詳しい情報は <http://www.cardif.co.jp/vie> をご覧ください。

【医療保険商品のご留意事項について】

- 保険商品は各保険会社を引受会社とする商品で、当行は保険契約締結の媒介を行います。
- 商品内容をご説明させていただく前に、お客さまにご確認・ご同意いただく事項があります。
- 法令上の規制を踏まえ、お客さまの当行への融資お申込状況やお勤め先等により、当行でお申し込みいただけない場合があります。
- 各商品の内容やご留意点については、「パンフレット」、「契約概要・注意喚起情報」、「ご契約のしおり・約款」でご確認ください。
- 保険商品のお申込みの有無が当行とお客さまとの他の取引に影響を与えることはありません。
- 保険商品は預金ではなく、預金保険の対象ではありません。
- 引受保険会社が破綻した場合は、生命保険契約者保護機構の保護対象となります。